

La Opinión

A Coruña

Directora: Carmen Merelas www.laopinioncoruna.es Año XIII. Nº 4.774. Sábado, 23 de noviembre de 2013 este periódico utiliza papel reciclado en un 80,5% Precio: 1,10 euros

El descenso demográfico equivale al doble de la población de Ferrol

La comunidad gallega perderá 147.000 habitantes en los próximos diez años

El INE prevé que la natalidad baje en Galicia un 26,7% de modo que en el plazo de una década habrá dos jubilados por cada niño y el número de pensionistas aumentará un 10% **Página 20**

■ GALICIA

El Gobierno reclama a Sogama once millones por primas eléctricas

La sociedad admite que la demanda es la principal incertidumbre en sus cuentas

Página 18

■ A CORUÑA

Las tarifas de Vueling a Barcelona son más caras que en Santiago

Página 3

■ ECONOMÍA

Más de 4.000 aspirantes optan a 500 puestos de Inditex en Guadalajara

Página 37

■ Hoy con LA OPINIÓN

Cupón comodín para conseguir el set de tres sartenes

ÍNDICE

| | | | |
|----------|----|-------------|----|
| A CORUÑA | 3 | MAR | 41 |
| GALICIA | 18 | DEPORTES | 42 |
| OPINIÓN | 23 | PASATIEMPOS | 52 |
| ESPAÑA | 24 | SERVICIOS | 54 |
| MUNDO | 25 | TELEVISIÓN | 57 |
| SOCIEDAD | 29 | GENTE | 58 |
| SUCESOS | 33 | TIEMPO | 59 |
| ECONOMÍA | 36 | | |



TEMPERATURAS
MÍNIMA - MÁXIMA
5° 13°



Constantino Fernández Pico. / 13Fotos

TINO FERNÁNDEZ / Candidato a presidir el Deportivo

“Estoy dispuesto a llegar a acuerdos sobre las elecciones del Dépor”

El presidente de Altia ve compatible mantener el contrato de su empresa con el Celta y el palco en Balaídos con dirigir el Deportivo

El club convoca las elecciones para el 21 y 22 de enero

Páginas 42 a 44

■ A CORUÑA

Negreira: “Es una evidencia que Nostián no cumple con el nivel de reciclaje del contrato”

El alcalde recurrirá el fallo que le obliga a dar las auditorías de la planta a la oposición

Página 5

■ GRAN CORUÑA



Ángel García Seoane.

Seoane irrumpe en el pleno de la Diputación para exigir ayudas para Oleiros

Páginas 13 y 15

■ SEGURIDAD

El 092 reforzará el despliegue de la Nacional ante la ola de robos en A Coruña

Página 7



La mejor oferta informativa y de ocio del otoño

HOY Por sólo 0,50€ + cupón

Perdónar mi padre me ha costado 25 años

La Opinión

Dinosaurios articulados

¡¡¡Muestramente divertidos!!!

La Opinión A Coruña

HOY DIMETRODON

Nunca cuidarse te supo tan bien.

MENÚ CASUAL 22€ (IVA incluido)

a la brasa RESTAURANTE MARISQUERIA

En comidas y cenas de lunes a sábado (Excepto festivos).
Calle Juan Flórez, 38, A Coruña. Tel 981 270 727 / albrasa@gasthof.es

MICHELIN

Elecciones

El 21 y el 22 de enero, fechas
para elegir al presidente Pág. 44

42 | La Opinión

Sábado, 23 de noviembre de 2013

deportes

Más información en www.laopinioncoruna.es



Tino Fernández

CANDIDATO A LA PRESIDENCIA DEL DEPORTIVO

"Si mi equipo no tiene la mayoría en el consejo, seguramente no estaremos"

Para el dueño de Altia "no hay conflicto de intereses" en que el Celta sea su cliente y que su empresa "tenga un palco en Balaídos" aunque resulte elegido presidente del Deportivo

Santiago Romero

A CORUÑA

Tino Fernández, dueño de la empresa Altia y cuarto máximo accionista del Deportivo, con un 0,97% y una inversión de unos 75.000 euros, ha sido el último en presentar su candidatura a la presidencia del Deportivo hasta el momento. El empresario coruñés repasa en esta entrevista en LA OPINIÓN las claves de su propuesta para dirigir la entidad blanquiazul.

—¿Qué le parece la convocatoria de elecciones del club para la segunda quincena de enero?

—Me parece que se acerca más a lo que nosotros pretendemos, nos parecería mejor que las elecciones fueran antes de la junta de acreedores, pero bueno... desde luego estábamos claramente en contra de que se fueran a junio.

—¿Esto colisiona con su petición de junta extraordinaria?

—Nosotros pretendíamos que fuera antes de la junta de acreedores. El plazo era de dos meses, contados desde el día 6; todavía hay posibilidades técnicamente, vamos a estudiarlo. Tampoco hay un plan concreto de que vaya a ejecutarse, hay varias posibilidades y estamos viéndolo.

—¿La fecha que propone el club es razonable?

—Más razonable que a final de temporada desde luego. Sigo pensando que mejor hubiese sido hacerlo antes de la junta de acreedores.

—Ahora que ya hay un calendario electoral, ¿ha llegado el momento de consensuar los temas pendientes?

—Sí. Nosotros estamos de acuerdo. Hace unos días el señor Conchado planteó una reunión para consensuar elementos de las elecciones, pero nosotros entendemos que el actor principal es el club. Una reunión para consensuar cuestiones relacionadas con las elecciones sin el club no tiene sentido. Pero esa disposición de llegar a acuerdos la tenemos. Queda por pulir cómo se elige y te-



Tino Fernández, durante la entrevista. / 13FOTOS

nemos que decidir una fórmula que permita que haya un equipo que pueda gobernar el club. ¿Quién tiene que ser ese equipo? El que tenga más apoyos, en la forma que decidamos.

—¿Qué número de consejeros propondrá?

—Tenemos un planteamiento de máximos. La cifra es ocho.

—Lo lógico es que sea impar, por si hay empate.

—Sí, pueden ser siete, o que haya un voto de calidad del presidente, no sé exactamente cómo funciona. En cualquier caso, con tendencia al máximo, sin fijar el número.

—Más complicado es el tema de poder elegir candidaturas en lugar de sociedades de capital.

—Hay que ponerse de acuerdo en el concepto. Después los jurídicos podrán encontrar una fórmula.

—¿Cómo se salvarían las posibles impugnaciones?

—Es una parte técnica que deben resolver los jurídicos de las distintas candidaturas. Puede ser un acuerdo entre los candidatos. Puede

pactarse la renuncia, yo lo mismo estoy dispuesto a renunciar a favor de otro por ese concepto. Si realmente mi proyecto no lo puedo desarrollar, no voy a estar, veremos cómo se puede renunciar con un acuerdo adicional para favorecer esa gobernabilidad.

—En el caso de que no se pueda llegar a ese consenso, ¿qué horizontes de alianzas se plantea en un Consejo plural?

—En principio, si no tuviésemos la mayoría, nosotros seguramente no estaríamos. Aquí no se trata de que Augusto no gane. Se trata de ganar nosotros y desarrollar nuestro programa. La mezcla no vale porque hay ideas diferentes. La solución buena para el Deportivo es que el que tenga más apoyo en la forma que se decida, una ronda, varias rondas, no lo sé, sea el que controla todo el Consejo. Y los demás, a apoyar. Para evitar abrir una brecha en el deportivismo.

—Si las elecciones son en la segunda quincena de enero, antes hay que sacar adelante el conve-

nio. Hay solo dos opciones: el plan del Deportivo o el de Hacienda. Dijo que votaría el de Hacienda. ¿Tal cual, a pagar el grueso de la deuda en 8 años, sin carencia y con intereses?

—Vamos a ver... si el plan del Deportivo estuviese aceptado por Hacienda, claro que es mejor. Y si en vez de 17 años para pagar fueran 170, pues sería fantástico. Lo que definiendo es que el convenio no deja de ser una plasmación por escrito de un acuerdo, y ese acuerdo previo, con Hacienda, no está conseguido.

—¿Tiene un modelo de convenio preciso? Qué años, qué quita, qué intereses, qué carencia...

—Ese modelo tiene que salir del acuerdo con los acreedores, no creo que sea través de los medios la manera de enviar el mensaje. Hay que sentarse y llegar a ese acuerdo. Esa tendría que haber sido la tarea de todo este año para lograr un acuerdo por unanimidad. Es más una cuestión de concepto que de cifras. Ahora tenemos una situación en la que

Estamos dispuestos a llegar a acuerdos electorales con el club y los otros candidatos

Si el plan de viabilidad del Dépor estuviese aceptado por Hacienda, claro que es mejor

parte importante del dinero que generemos en los años próximos será para pagar lo que hemos vivido en años anteriores.

—AFE reprochó recientemente a Hacienda que no apareciese en la crisis de julio, cuando se salvó in extremis de la liquidación al club.

—No sé lo que pasó exactamente en esos días, solo que fueron días de mucha tensión. A mí, jugar siempre al borde del precipicio me parece un riesgo. Al final, los hechos son los que son. No tenemos química con Hacienda, están presentando otro convenio y recurriendo el del Deportivo. El objetivo tendría que ser que los acreedores fueran aliados.

—La aprobación del convenio del Dépor parece asegurada por el apoyo de Liga y AFE. Al parecer, la negociación del privilegiado con los bancos está muy avanzada. De cerrarse un acuerdo, estaría ya negociado el 70% de la deuda. ¿Es razonable que Hacienda se enro-

(Pasa a la página siguiente)

FÚTBOL DEPORTIVO

(Viene de la página anterior)

Santiago Romero

A CORUÑA

Tino Fernández, dueño de la empresa Altia y cuarto máximo accionista del Deportivo, con un 0,97% y una inversión de unos 75.000 euros, ha sido el último en presentar su candidatura a la presidencia del Deportivo hasta el momento. El empresario coruñés repasa en esta entrevista en LA OPINIÓN las claves de su propuesta para dirigir la entidad blanquiazul.

—¿Qué le parece la convocatoria de elecciones del club para la segunda quincena de enero?

—Me parece que se acerca más a lo que nosotros pretendemos, nos parecería mejor que las elecciones fueran antes de la junta de acreedores, pero bueno... desde luego estábamos claramente en contra de que se fueran a junio.

—¿Esto colisiona con su petición de junta extraordinaria?

—Nosotros pretendíamos que fuera antes de la junta de acreedores. El plazo era de dos meses, contados desde el día 6; todavía hay posibilidades técnicamente, vamos a estudiarlo. Tampoco hay un plan concreto de que vaya a ejecutarse, hay varias posibilidades y estamos viéndolo.

—¿La fecha que propone el club es razonable?

—Más razonable que a final de temporada desde luego. Sigo pensando que mejor hubiese sido hacerlo antes de la junta de acreedores.

—Ahora que ya hay un calendario electoral, ¿ha llegado el momento de consensuar los temas pendientes?

—Sí. Nosotros estamos de acuerdo. Hace unos días el señor Conchado planteó una reunión para consensuar elementos de las elecciones, pero nosotros entendemos que el actor principal es el club. Una reunión para consensuar cuestiones relacionadas con las elecciones sin el club no tiene sentido. Pero esa disposición de llegar a acuerdos la tenemos. Queda por pulir cómo se elige y tenemos que decidir una fórmula que permita que haya un equipo que pueda gobernar el club. ¿Quién tiene que ser ese equipo? El que tenga más apoyos, en la forma que decidamos.

—¿Qué número de consejeros propondrá?

—Tenemos un planteamiento de máximos. La cifra es ocho.

—Lo lógico es que sea impar, por si hay empate.

—Sí, pueden ser siete, o que haya un voto de calidad del presidente, no sé exactamente cómo funciona. En cualquier caso, con tendencia al máximo, sin fijar el número.

—Más complicado es el tema de poder elegir candidaturas en lugar de consejeros, al impedirlo la ley de sociedades de capital.

—Hay que ponerse de acuerdo en el concepto. Después los jurídicos podrán encontrar una fórmula.

—¿Cómo se salvarían las posibles impugnaciones?

—Es una parte técnica que deben resolver los jurídicos de las distin-

“No voy a tener una dedicación exclusiva al Deportivo”



Tino Fernández, candidato a la presidencia del Deportivo. / 13FOTOS

tas candidaturas. Puede ser un acuerdo entre los candidatos. Puede pactarse la renuncia, yo lo mismo estoy dispuesto a renunciar a favor de otro por ese concepto. Si realmente mi proyecto no lo puedo desarrollar, no voy a estar, veremos cómo se puede renunciar con un acuerdo adicional para favorecer esa gobernabilidad.

—En el caso de que no se pueda llegar a ese consenso, ¿qué horizontes de alianzas se plantea en un Consejo plural?

—En principio, si no tuviésemos la mayoría, nosotros seguramente no estaríamos. Aquí no se trata de que Augusto no gane. Se trata de ganar nosotros y desarrollar nuestro programa. La mezcla no vale porque hay ideas diferentes. La solución buena para el Deportivo es que el que tenga más apoyo en la forma que se decida, una ronda, varias rondas, no lo sé, sea el que controla todo el Consejo. Y los demás, a apoyar. Para evitar abrir una brecha en el deportivismo.

—Si las elecciones son en la segunda quincena de enero, antes hay que sacar adelante el convenio. Hay solo dos opciones: el plan del Deportivo o el de Hacienda. Dijo que votaría el de Hacienda. ¿Tal cual, a pagar el grueso de la deuda en 8 años, sin carencia y con intereses?

—Vamos a ver... si el plan del Deportivo estuviese aceptado por Hacienda, claro que es mejor. Y si

en vez de 17 años para pagar fueran 170, pues sería fantástico. Lo que defiendo es que el convenio no deja de ser una plasmación por escrito de un acuerdo, y ese acuerdo previo, con Hacienda, no está conseguido.

—¿Tiene un modelo de convenio preciso? Qué años, qué quita, qué intereses, qué carencia...

—Ese modelo tiene que salir del acuerdo con los acreedores, no creo que sea través de los medios la manera de enviar el mensaje. Hay que sentarse y llegar a ese acuerdo. Esa tendría que haber sido la tarea de todo este año para lograr un acuerdo por unanimidad. Es más una cuestión de concepto que de cifras. Ahora tenemos una situación en la que parte importante del dinero que generemos en los años próximos será para pagar lo que hemos vivido en años anteriores.

—AFE reprochó recientemente a Hacienda que no apareciese en la crisis de julio, cuando se salvó in extremis de la liquidación al club.

—No sé lo que pasó exactamente en esos días, solo que fueron días de mucha tensión. A mí, jugar siempre al borde del precipicio me parece un riesgo. Al final, los hechos son los que son. No tenemos química con Hacienda, están presentando otro convenio y recurriendo el del Deportivo. El objetivo tendría que ser que los acreedores fueran aliados.

—La aprobación del convenio

Hay una persona que se encargará de los fichajes, pero no voy a decir quién. Tampoco los decidirá él solo

Mi buena relación con Negreira se remonta al colegio, nadie me animó a presentarme

El director general no tiene por qué ser necesariamente un deportivista, podría ser alguien de fuera que conozca bien el fútbol

del Dépor parece asegurada por el apoyo de Liga y AFE. Al parecer, la negociación del privilegiado con los bancos está muy avanzada. De cerrarse un acuerdo, estaría ya negociado el 70% de la deuda. ¿Es razonable que Hacienda se enroque con solo un 30% de la deuda sin cerrar?

—Tendrá sus razones. Entiendo que crea que ha estado financiando al club un montón de años. Sigo creyendo que la palabra clave es acuerdo. Desde el momento en el que tienen el derecho, es razonable. Dejar Hacienda para el final creo que es un error estratégico.

—En la crisis de julio, aún tenía buena sintonía con Lendoiro. Corren por ahí distintas versiones de la ruptura. Que si Lendoiro le ofreció a usted ir en su candidatura. Que si usted le sugirió una fórmula bicéfala tipo Atlético de Madrid. El hilo se rompió a finales de septiembre. ¿Qué pasó?

—Hasta ese momento, yo pensaba que el cambio podía hacerse con él, pero transformando lo que funcionó mal. Hasta que me doy cuenta de que él solo ve necesarios algunos ajustes, no un cambio en profundidad, que para mí era necesario. En los aspectos de gestión y relacional, ha fracasado. Hay demasiados frentes abiertos, exjugadores, peñas. Hay una afición a la disputa. Y reiterados incumplimientos, como el informe de auditoría, en un año en el que te está vigilando todo el mun-

do. En la parte deportiva es mucho más hábil, los grandes éxitos del club vinieron de su mano. Y tiene también habilidad con el dinero. Incluso con esta deuda, hay que reconocer que otros gastando mucho no han conseguido nada. Pero él está convencido de que su camino es válido. No lo veía decidido a cambiar. Por eso decidí dar el paso. No hemos montado ningún frente anti Augusto. Es un presidente con una trayectoria importante, generador de la marca Dépor, aunque yo creo que incorrectamente explotada. Ojalá que yo pudiera superar sus éxitos deportivos, pero es muy difícil ganar una liga o cualquier título.

—Hubo unos días de suspense hasta que confirmó que le disputaría la presidencia. ¿Pesó en esa decisión su buena relación con el alcalde Negreira?

—No, tengo buena relación con el alcalde porque es de mi colegio, aunque no fuimos compañeros de curso porque él es mayor que yo. Era entrenador de balonmano de los de mi generación y eso para los niños siempre es una referencia. Yo soy el candidato mío y de mi equipo. Nadie nos animó. Entiendo que la relación institucional tiene que ser siempre buena, en mi caso lo es, con este alcalde o con cualquiera que venga.

—Su empresa proporciona servicios a firmas y administraciones. ¿Puede crear suspicacia que haya firmado algún contrato importante hace meses con el Ayuntamiento coruñés?

—Trabajamos con el Ayuntamiento desde hace muchos años, ya desde la época de Paco Vázquez. Yo creo que el mundo de Altia y el del Deportivo se tienen que separar. Hubo un exceso de referencias al principio. Son mundos diferentes. No he hecho cálculos si esto puede afectar positiva o negativamente. En el caso de ese contrato estamos en un consorcio en el que está Indra, R, e Ilux. Fue un concurso público en el que tuvimos la mejor puntuación técnica e hicimos una oferta de más de un millón setecientos mil más barata que las otras.

—En su candidatura hay una empresa que atraviesa dificultades en estos momentos.

—¿Bricoking? Está en un momento de reestructuración como tantas otras empresas. No conozco sus números. No le pregunté por eso ni voy a hacerlo. Todas las personas que estamos en la candidatura tenemos claro que no venimos a ganar dinero. Si vienes aquí, lo otro lo tienes que tener arreglado para dedicarle tiempo al Deportivo.

—Aunque sean mundos distintos el del empresario y el del candidato, pueden llegar a ser irreconciliables en un aspecto: el tiempo de dedicación. ¿Se dedicará de manera exclusiva al